



WinWin consult,
г.Рязань, ул. Праволыбедская, д.27, оф.67,
8(4912)77-65-17
Эл.почта: Matvei@WinWinC.ru,
сайт: www.WinWinC.ru

Коммерческое предложение по тренингам от компании WinWin consult



WinWin consult,
г.Рязань, ул. Праволыбедская, д.27, оф.67,
8(4912)77-65-17
Эл.почта: Matvei@WinWinC.ru,
сайт: www.WinWinC.ru

О компании

“WinWin consult” - это консалтинговое агентство профессиональных консультантов со значительным опытом проведения тренингов, а также многолетним успешным опытом работы в реальном бизнесе.

“WinWin consult” для бизнеса — это:

Корпоративные тренинги и семинары по различным темам: Лидерство, Управление персоналом, Подбор кадров, тайм-менеджмент, Личная эффективность, Лояльность клиентов и персонала, Продажи.

Консультации по вопросам становления и развития бизнеса. Консультации можно получить как от управленцев-практиков, так и от профессионалов в смежных сферах, таких как Директ-маркетинг, Бухгалтерия, Налоговое законодательство.

Поиск, подбор и оценка персонала на руководящие позиции в компании и позиции в сфере продаж. Используя технологию ассессмент-центра мы сможем быстро подобрать кандидата с требуемыми компетенциями.

Оценка персонала и психологическое тестирование, которые позволят выявить деловые и личностные качества, уровень профессиональной компетентности, отражающиеся на результатах работы сотрудников.

Формирование отделов продаж компании «под ключ». Находим на рынке клиентоориентированных сотрудников и эффективных руководителей продаж, адаптируем их под Вашу компанию, при необходимости обучаем/тренируем.

Консультации, методология и поддержка в разработке стратегии и финансовой модели компании. Используя систему сбалансированных показателей (BSC) и дополняя ее собственными наработками в части финансового моделирования помогаем компаниям сформулировать Цели, разработать сценарии достижения и наметить KPI.



Наши преимущества

1. Профессиональные консультанты, имеющих большой опыт работы (от 10 лет) и эффективные программы, проверенные временем
2. Индивидуальный подход
3. Обязательная адаптация программы с учетом специфики бизнеса Вашей компании, уровня ее развития и поставленных задач
4. Комплексность знаний и практических навыков. От стратегии до внедрения на «первой линии»
5. Агрегация лучших мировых практик и подходов
6. На рынке (в Рязани в частности) не просто найти тренера — практика с опытом реальной работы в одном из самых сложных сегментов: «Банковские услуги». Только наша компания сможет предоставить такого человека.

О тренере -> Матвей Уманский



Бизнес-тренер, сертифицированный коуч, управленец-практик

Опыт тренерской и консультационной работы – 5 лет.

Опыт управления - 12 лет.

Опыт предпринимательства- более 2 лет.

Убежден в том, что человек, который проводит бизнес-тренинги, обязан сам быть практиком, быть и жить в реальном бизнесе

Опыт работы

- С 2016 Руководитель WinWin consult
- 2013-2015 Директор Департамента малого бизнеса Газэнергобанк (ФГ Лайф)
- 2006- 2013 Руководитель «Пробизнесбанк» (ФГ Лайф) по Рязанскому региону
- 2005- 2006 Руководитель «Национальный банк развития» по Рязанскому региону
- 1999- 2005 Сбербанк

Практика

- 2016г. Предприниматель
- С 2005г. Исполнительный директор и совладелец «Торговая компания «АБ»
- 1998-1999 Индивидуальный предприниматель. Фармацевтика

Спикер

➤ SmartUp2016 - «Методы генерации идей при поиске решения проблемы»
smart-up.info/program

➤ Intercom 2013 - «Успешное вовлечение всей команды в цели организации с использованием внешних и внутренних коммуникаций»
www.entercom-forum.ru/2013/programm

➤ Спикер/тренер в Школе молодежного предпринимательства - «Эффективные продажи»

<https://vk.com/shmp62>



WinWin consult,
г.Рязань, ул. Праволыбедская, д.27, оф.67,
8(4912)77-65-17
Эл.почта: Matvei@WinWinC.ru,
сайт: www.WinWinC.ru

Обучение

"Структурограмма. Ключи к клиентам» Дмитрий Димитриев, ГК Международный институт менеджмента @ International Institute for Management development, Germany, 2016

"Управление продажами в отделении», Анна Машкова, Лайф-Бизнес школа, 2013

«Основы NPS. Сервисные стратегии», Валерия Бородина, Лайф-Бизнес школа, 2013

«Управление клиентской лояльностью. Основы управления NPS» Лайф-Бизнес школа, Валерия Бородина, 2013

«Школа Лидерства», Александр Белов, BEST TD Group

«Как правильно управлять продажами» Michael Bang, BUSINESS FORWARD, 2012

Стиль работы:

Структурность и последовательность материала.

Обязательная привязка к опыту. «Вживание» знаний

Эмоциональное «якорение» идей и концепций.

С готовностью ответим на Ваши вопросы!

Помните о том, что программа может быть адаптирована под Ваши потребности.

Будем рады ассистировать Вам в развитии Вашего бизнеса

ДОГОВОРИТЕСЬ О ТРЕНИНГЕ:

+7(4912)77 -65-17



WinWin consult,
г.Рязань, ул. Праволыбедская, д.27, оф.67,
8(4912)77-65-17
Эл.почта: Matvei@WinWinC.ru,
сайт: www.WinWinC.ru

Блок ЛИДЕРСТВО.

«Эффективный руководитель» (Приложена программа тренинга)

«Школа Лидерства. Ключевые принципы»

«Школа Лидерства. Организационный климат компании»

«Школа Лидерства. Мотивация персонала»

«Школа Лидерства. NPS сотрудников или Как повысить вовлеченность персонала»

«Институт Лидерства. Эмоциональный интеллект и стили лидерства»

«Институт Лидерства. Эффективная команда и коммуникации»

«Институт Лидерства. Тайм-менеджмент»

«Институт Лидерства. Делегирование»

«Институт Лидерства. Групповая работа»

«Институт Лидерства. Лояльность сотрудников — путь к лидерству»

«Академия лидерства. Метафорические методы в работе Лидера»

«Академия лидерства. Поток»

«Академия лидерства. Управление клиентской лояльностью. Основы управления NPS»

«Академия лидерства. Клиентские встречи»

ХИТ! «Управление Human to Human. Мотивировать команду легко и естественно»

Группа: до 12-15 человек. Участникам семинаров и тренингов выдается раздаточный материал, который содержит основные аспекты курса.



WinWin CONSULT

WinWin consult,
г.Рязань, ул. Праволыбедская, д.27, оф.67,
8(4912)77-65-17
Эл.почта: Matvei@WinWinC.ru,
сайт: www.WinWinC.ru

Стоимость: 50 000 руб/день. Возможна корректировка стоимости при увеличении числа участников и/или места проведения тренинга (вне г.Рязань)

Место проведения:

Возможно проведение на подготовленной территории Заказчика. Также есть возможность проведения тренинга в оборудованном всем необходимым нашем учебном классе на 20 человек. Стоимость аренды -2500р. за тренинговый день.

Кофе брейки. При проведении на нашей территории оговариваются отдельно и не входят в стоимость аренды.

Возможен выезд в другие города России. Стоимость увеличивается на стоимость дороги и проживания.

По Вашем запросу, мы готовы предоставить Вам
развернутую информацию по интересующим блокам.

Программы адаптируются под специфику профессиональной группы (тренинг для банков, тренинг для агентов по недвижимости, и т.д.).

Будем рады ассистировать Вам в развитии Вашего бизнеса

ВЫСЫЛАЙТЕ ЗАПРОС НА АДРЕС:

INFO@WINWINC.RU



WinWin CONSULT

WinWin consult,
г.Рязань, ул. Праволыбедская, д.27, оф.67,
8(4912)77-65-17
Эл.почта: Matvei@WinWinC.ru,
сайт: www.WinWinC.ru

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА

«ЭФФЕКТИВНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ»

Руководитель — человек превращающий неопределенность в Решения

Целевая группа

Сотрудники, стремящиеся стать настоящими руководителями, а не номинальными менеджерами.

Цель тренинга:

Формирование осознанного применения инструментов эффективного управления персоналом

В результате участники:

Получат понимание базовой структуры управленческой деятельности.

Обретут навыки постановки задачи перед сотрудником (практикум).

Научатся отделять главные задачи руководителя от второстепенных (практикум).

Научатся делегировать задачи сотрудникам (практикум) и определять контрольные точки для конкретного подчиненного

Получат прагматичное понимание принципов мотивации сотрудников

Понимание особенностей организации командной работы (практикум).

Знакомство с процессами групповой динамики, умение их использовать в управлении коллективом (практикум).

Базовые модули программы

Первая ступень обучения.

1. Базовый управленческий цикл
2. Влияние психологических установок на эффективность руководителя
3. Стили руководства
4. Ситуативное руководство как инструмент менеджерам
5. Постановка задач
6. Правила делегирования полномочий
7. Организация контроля деятельности сотрудника
8. Мотивирование сотрудников
9. Работа с коллективом.

Продолжительность: 20 акад. Часов. (2 дня)



WinWin consult,
г.Рязань, ул. Праволыбедская, д.27, оф.67,
8(4912)77-65-17
Эл.почта: Matvei@WinWinC.ru,
сайт: www.WinWinC.ru

Вторая ступень обучения.

1. Личность руководителя
2. Коммуникативная компетентность руководителя в деловом взаимодействии
3. Эффективное проведение совещаний
4. Реактивная и проактивная модели руководства
5. Организация и порядок против Хаоса
6. Успешные стратегии современного менеджера.

Продолжительность: 20 акад. Часов. (2 дня)

Помните о том, что программа может быть адаптирована под Ваши потребности.

Будем рады ассистировать Вам в развитии Вашего бизнеса

ВЫСЫЛАЙТЕ ЗАПРОС НА АДРЕС:

INFO@WINWINC.RU

*Директор WinWin consult
бизнес-тренер,
WinWinC.ru*

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Matvei Umanский", is written over a faint, repeating watermark of the company logo.

Матвей Уманский